

Timemaster, als integraler Bestandteil der ELV/eQ-3 Unternehmensgruppe, ist mit innovativen Produkten der Zeiterfassung und Zutrittssteuerung seit 25 Jahren erfolgreich im deutschsprachigen Raum etabliert. Mit weltweit über 1.000 Mitarbeitern ist die ELV/eQ-3 Gruppe seit 40 Jahren einer der Innovationsführer in den Zukunftsbereichen **Smart Home**, **Wireless Control** und **Consumer Electronics**.

Für die weitere dynamische Entwicklung des Geschäftsbereiches Zeiterfassung und Zutrittssteuerung am Standort der **Unternehmenszentrale in Leer (Ostfriesland)** oder aus dem Home-Office heraus suchen wir Sie als

Director Sales (m/w/d)

Zeiterfassung/Zutrittssteuerung

In dieser Position verantworten Sie die Erreichung der Umsatz- und Renditeziele, entwickeln unsere Vertriebsstrategie weiter und führen ein kleines Team aus den Bereichen Technischer Kundensupport und Telefon-Hotline.

Das sind Ihre wesentlichen Aufgaben:

- Vertrieb von Systemen (Hard- und Software) für Zeiterfassung und Zutrittssteuerung für kleine und mittlere Unternehmen (D/A/CH) über Partner und im Online-Direktvertrieb
- Betreuung von strategisch wichtigen Key Accounts
- Weiterentwicklung des strategischen und operativen Vertriebskonzeptes
- Regelmäßige und systematische Analysen des Marktes und des Wettbewerbs
- Gestaltung der Produktpräsentation und Marketingmaßnahmen in Abstimmung mit dem Vertriebsinnendienstteam und anderen Funktionsbereichen der Unternehmensgruppe

Das bringen Sie mit:

- Betriebswirtschaftliches Studium (Schwerpunkte Marketing/Vertrieb oder International Business) oder eine überdurchschnittlich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb technischer Anlagen/Systeme (z. B. Büro-/Betriebsausstattungen) sowie von Anwendersoftware verbunden mit Kenntnissen der spezifischen Anforderungen und Bedürfnisse von kleinen und mittleren Betrieben
- Eigenverantwortlicher, strukturierter und ziel- und erfolgsorientierter Arbeitsstil

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Position in einer stark wachsenden und international agierenden mittelständischen Unternehmensgruppe. Wirtschaftlich sehr solide bieten wir Ihnen langfristige Perspektiven und Raum für eigenverantwortliches Handeln. Unsere tägliche Arbeit ist geprägt durch ein kollegiales Miteinander mit kurzen Entscheidungswegen in einem modernen Arbeitsumfeld.

Sind Sie in Zukunft dabei? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte schreiben Sie Herrn Rainer Lohmann unter bewerbung@elv.de. Die Kennziffer lautet 9200-19-10.